

Lidköping, Sweden & Rockford Area, USA

PARTNER SEARCH

Det här formuläret hjälper dig att identifiera potentiella partners för ditt företag i Rockfordregionen samt i Lidköpingsområdet för att expandera internationellt. Vänligen fyll i samtliga frågor efter bästa förmåga, på svenska eller engelska, och skicka dokumentet till Linnea Bengtsson, linnea.bengtsson@lidkoping.se, International Business Developer för Lidköpings kommun. Ditt företagsnamn kommer att behandlas konfidentiellt om inte annat godkänts av dig skriftligen.

This form will help identify potential partners for your company in the Rockford region as you expand into the U.S. market. Please answer all questions to the best of your ability, in your preferred language, and send completed form to Carrie Zethmayr, Manager of International Trade for the Rockford Area Economic Development Council, czethmayr@rockfordil.com. Your company name will be kept confidential unless otherwise authorized by you in writing.

STRATEGISKA MÅL FÖR PARTNERSKAPSAVTAL / STRATEGIC GOALS OF PARTNERSHIP

FRÅGOR/QUESTION	SVAR /ANSWER
<p>Vilka är ditt företags mål med partnerskapet What are your company's goals of the partnership?</p>	
<p>Vilken är den allmänna beskrivningen av ditt företags verksamhet som kommer att äga rum i detta partnerskap (t.ex. försäljning, marknadsföring, produktion etc.) What is the general description of the business operations that will take place in this partnership (e.g. sales, marketing, production, etc.)?</p>	
<p>Hur förhåller sig din satsning på att söka en partner till de övergripande målen i ditt företag? Är detta en ny satsning eller en fortsättning på något du redan gör? How do they relate to the larger goals of your company? (i.e., is this a new venture or an extension of what you already do?)</p>	



<p>Vilka resurser/verktyg kan bidra till din satsning och vilka resurser/verktyg skulle en partner tillhandahålla?</p> <p>What resources can be contributed to the venture, and what resources would a partner need to provide?</p>	
<p>Vilken är din önskade tidsram?</p> <p>What is the desired timeframe?</p>	
<p>Hur skulle du strukturera ett eventuellt samarbete?</p> <p>How would you envision structuring the partnership (i.e. ownership)?</p>	

FÖRETAGSBESKRIVNING / COMPANY DESCRIPTION

FRÅGOR <i>QUESTION</i>	DITT FÖRETAG <i>YOUR COMPANY</i>	DITT ÖNSKADE PARTNER FÖRETAG <i>YOUR DESIRED PARTNER COMPANY</i>
<p>Beskrivning av företagets funktioner och förmågor</p> <p>Description of capabilities</p>		
<p>Storlek (intäkter och / eller sysselsättning/anställda)</p> <p>Size (revenue and/or employment)</p>		
<p>Aktuella kunder och / eller klusters</p> <p>Current customers and/or clusters</p>		



<p>Ägande (offentligt eller privat) Ownership (public or private)</p>		
<p>Certifieringar Certifications</p>		
<p>I vilket land finns ditt företags huvudkontor? Country of headquarters</p>		
<p>Vilka industrier serverar du idag Industries served</p>		

